



André Vreger
werft52.ch

Werft 52 – Linssen Yachts Bodensee GmbH

Das Schönste an unserem Beruf ist, dass wir täglich mit interessanten Kundinnen und Kunden ins Gespräch kommen. An einem solchem durfte ich kürzlich im Hinblick auf das Pais Magazin teilhaben. Darf ich vorstellen: André Vreger, gross geworden in der IT-Branche und heute Geschäftsführer der Werft 52 in Romanshorn. Aber alles der Reihe nach.

Text: Marius Geiger Fotos: Linssen Yachts Bodensee GmbH



Lobster 39 –
Perfekt geeignet
für den Bodensee.

Für mich eine neue Welt

Als ich mich an diesem kalten, grauen Januartag auf den Weg nach Romanshorn mache, weiss ich nicht genau, was mich erwartet. Mit Segel- oder Motorbooten hatte ich bis dato nicht viel am Hut. Vorstellungen, wie es in einer Werft aussehen könnte, habe ich nur aufgrund von Filmen, welche sich in Hamburg abspielen.

Rund um die Werft ist es bei meiner Ankunft fast schon gespenstisch ruhig. Der See schlägt kaum eine Welle, die Boote im Hafen sind ausgewassert und wegen Kälte und Nebel ist an Wassersport kaum zu denken. Beim Eintreten in die Werft 52 ist dann aber sofort fertig mit der Ruhe. Der Geruch und der Lärm erinnerte an eine Schreinerei: Da ist ein feiner Duft nach frischem Holz und die Geräusche von Schleifmaschinen. Herzlich begrüsst mich Tom, der aktuell die Ausbildung zum Bootsfachwart absolviert- einer von rund 35 Auszubildenden schweizweit. Er führt mich zu André.

«In den Wintermonaten ist bei uns Action angesagt. Unsere Kundschaft bringt dann die Boote zum sogenannten Refit. Beim Einwassern ab März müssen sie natürlich wieder bereit sein.»

Vom IT-Fachmann zur Verwirklichung des Kindheitstraums

Wie eingangs erwähnt, war André Vreger jahrelang in der IT-Branche tätig. Er wirkte in der Firma seines Vaters und war unter anderem in Osteuropa tätig. Zwischenzeitlich entwickelte er Biodieselanlagen, welche mit Algen oder Sonnenblumen betrieben wurden. «Nach der Wirtschaftskrise fragte niemand mehr nach solchen Anlagen, was dazu führte, dass ich mich neu orientieren musste», erinnert sich André. Nach ein paar Jahren als Hausmann konnte er sich als Mitarbeiter in einer Werft am Zürichsee seinen Kindheitstraum erfüllen. Es war der Beginn einer Erfolgsgeschichte.

Die Werft 52

Mittlerweile ist André Vertreter der Linssen Yachts und Inhaber der Werft 52 am Bodensee. Linssen Yachts ist auf Wohnboote spezialisiert. Da André aber auch Zu-

dinnen und Kunden, welche ein Segel- oder Motorboot für den Bodensee kaufen als auch aus solchen, die ein komfortables Wohnboot für eine Reise quer durch Europa bestellen.

«Manchmal muss man den Kunden auch eine Idee ausreden, damit man sie auf das für sie beste Boot heben kann.»

Die Werft 52 befindet sich zwischen dem Boots- und dem Fährhafen.



gang zu anderen Herstellern wie Comitti Sportboote und Erman Yachten hat, nennt sich seine Werft «Werft 52 – Linssen Yachts Bodensee GmbH». «Nicht, dass unsere Kunden das Gefühl haben, wir verkaufen nur Linssen Yachten», ergänzt der 52-Jährige. Schnell spüre ich, dass die Individualität und die Kundenbedürfnisse hier entscheidend sind und im Mittelpunkt stehen. Den Kundenwünschen wird man – sofern es die regulatorischen Vorgaben zulassen – gerne gerecht. Die Vorgaben sind zwar nirgends so umfangreich wie auf dem Bodensee, aber André hat für fast alles eine Lösung.

Mit dem Kauf kommt die Kundenbeziehung erst richtig ins Rollen. Denn nach ein paar Jahren braucht jedes Boot ein «Refit». Diese Renovationsarbeiten sind ebenfalls ein grosser und wichtiger Aufgabenbereich der Werft 52.

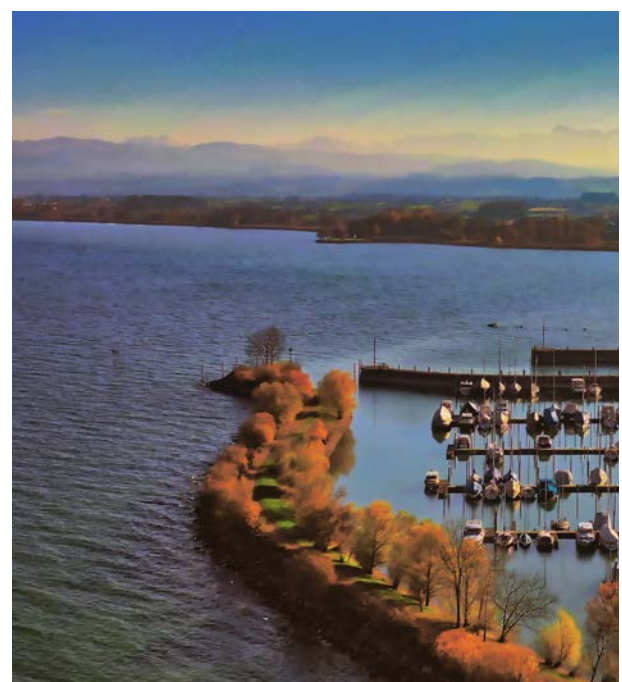
Gemeinsamkeiten mit Sportfachhandel

Angesprochen auf die Gemeinsamkeiten mit der Branche, in welcher sich Pais-Sport bewegt, kommt André

«Nachhaltigkeit kann man definieren, wie man möchte. Wir definieren uns über die nachhaltige Beratung mit den Kundinnen und Kunden, eine Art Lifecycle Beratung.»

André und sein Team können die Kundschaft vom ersten Kontakt mit dem Wasser bis hin zum Boot durchgehend beraten; von der Fahrschule bis zur lang ersehnten Reise mit dem eigenen Boot.

Ein zum Teil langer Prozess: «Der kürzeste Verkaufsprozess dauerte weniger als sechs Monate, der längste über vier Jahre», sagt der 52-Jährige schmunzelnd. Dementsprechend besteht seine Kundenkartei sowohl aus Kun-



Hafen von Romanshorn



GS500ACVT – Eines von vielen Booten aus der Werft 52.

auf die Nähe zur Kundschaft, auf die familiäre Stimmung und das weitreichende Produkteangebot zu sprechen. «Für uns, wie auch für euch, sind diese Punkte die Schlüssel zum Erfolg.», untermauert André das Gesagte. So kann er sich auch von der Konkurrenz abheben. Wie auch dem Sportfachhandel spielte die Corona-Pandemie der Werft eher in die Karten. «Anfragen für Bootsunterhalt sind in den letzten zwei Jahren gestiegen. Von Lieferengpässen bin ich zum Glück nicht betroffen; sechs bis zwölf Monate musste ein Kunde schon immer auf sein Boot warten», ergänzt er.


Viel Liebe und Emotionen

Nach einem spannenden Austausch beim Kaffee folgt ein ebenso interessanter Rundgang durch die Werft. Schnell merkt man, wieviel Leidenschaft in einem Boot steckt. Jedes Boot wird gründlich analysiert und mit viel Liebe bearbeitet. Auch das Fachsimpeln mit seinen Mitarbeitenden gehört beim Rundgang dazu. Dabei kann André auf die jahrelange Erfahrung seines Bootbaumeisters Sebastian zurückgreifen.

Jedes Boot hat seine eigene Geschichte. So steht zurzeit ein Boot eines Kunden in der Werft, welches einst Andrés Vater gekauft hatte. «Ein reiner Zufall», sagt ein stolzer André. Seinem Vater hat André Vreger die Leidenschaft an Booten zu verdanken, gemeinsam haben sie viele Stunden auf dem Wasser verbracht.

«Selber habe ich leider kaum mehr Zeit, mit dem Boot auf den See hinaus zu fahren.»

Diese Zeit steckt er liebend gerne in die Werft 52 und in die Wünsche seiner Kundschaft.

Andrés Begeisterung schwappt schon fast auf mich über. Mit dem Traum im Herzen, eines Tages ein eigenes Boot zu kaufen, verabschiedete ich mich von André – einem spannenden Kunden. 

Über...

**Werft 52 –
Linsen Yachts
Bodensee GmbH**

Friedrichs-
hafnerstrasse 52
8590 Romanshorn
www.werft52.ch
yacht@werft52.ch

Dienstleistungen:

Verkauf, Charter,
Brokerage,
Winterlager, Refit,
Customizing,
Motorentechnik,
Elektro, IT ...

